



الربح من الانستقرام كالمحترفين

إعداد : حسن الحلبي

www.TheH2Academy.com

لطالما كان الربح من الانستقرام لغزاً محيراً للكثيرين .. هل يمكن بالفعل أن أجلس في منزلي، وأن يكون لدي مشروع خاص بي يدر علي المال باستمرار فقط من خلال استخدام انستقرام ؟ إن الساعات الطويلة التي تقضيها على انستقرام، يمكنها أن تكون مصدر دخل لا بأس به بالنسبة لك، حيث يمكنك أن تقضي وقتاً في ممارسة ما تحب، وفي نفس الوقت تحصل على المال أيضاً.. في هذا الكتاب المجاني ستجد بعض الاستراتيجيات المهمة للربح من انستقرام أو انستجرام إن كنت تفضل هذا اللفظ بأمثلة عملية، وأيضاً الأدوات والمصادر التي ستساعدك في كل استراتيجية حتى تحقق ما تريد ..

إن موجة السوشيال ميديا التي تسود حالياً كافة مجتمعات العالم تقريباً، تخلق كل يوم فرصاً جديدة وأساليب لم تكن متوفرة فيما مضى المهم أن تعمل بكل جهد على اقتناص هذه الفرص !



كي تعمل بجهد عليك أن تعمل بذكاء أيضاً، عليك أن تعرف كيف تصل بمنشوراتك للاكسبلور، كيف تعرف الهاشتاقات المناسبة لك مهما كان مجالك، وكيف تتجسس على منافسيك، وكيف تتصدر الهاشتاقات وتكون ضمن التوب، وكيف تقوم بتزويد متابعيك ولايكاتك وكومنتاتك ومشاهداتك وغير ذلك بأسعار مجانية وسخيفة وصادمة جداً، وهذا كله تم شرحه بالتفصيل في كورس الربح من الانستقرام، الموجود في موقعنا :

www.TheH2Academy.com

ما هو انستقرام؟

انستقرام هو منصة للتواصل الاجتماعي، يقوم فيه المستخدمون بعرض الصور وبعض مقاطع الفيديو القصيرة، هذا معروف وواضح.. صحيح؟ ولكن ليس هذا ما نقصده، وليس هذا ما يتعامل به طلابنا الذين اشتركوا في كورس الربح من الانستقرام، والذي رفع مستوى معرفتهم بالتسويق وطرق الاستهداف إلى أقصى حدّ ممكن..

الهدف من هذه النقطة أن ألفت انتباهك إلى عدة خصائص مهمة ومميزة لا توجد في أي وسيلة تواصل اجتماعي أخرى غير انستقرام تقريباً، والتي ستساعدك على فهم هذه المنصة و ستسهل عليك الربح منها.

الملف الشخصي على انستقرام

(Profile)

ملفك الشخصي على انستقرام مختلف عن أغلب مواقع السوشيال ميديا الأخرى، حيث أن عدد منشوراتك كلها منذ أن أطلقت حسابك، وعدد متابعيك، وعدد الحسابات التي تتابعها أنت كلها واضحة للعيان.

كما يمكن لأي شخص يزور ملفك الشخصي قراءة نبذة عن الحساب الخاص بك، والتي عليك أن تهتم بها كثيراً لكي تقنعهم بمتابعتك.

كما يمكنهم معرفة آخر المنشورات لديك وأن يلقوا نظرة سريعة على ملفك الشخصي، وفي الغالب هذه النظرة هي التي تجعلهم يقرروا أن يقوموا بالضغط على متابعة (Follow) أم لا وهذا أمر هام للغاية

أنت ترى تلك الحسابات التي لها طابع خاص بها، تيم مشهورة به، طابع معين تراه بعينيك في كل المنشورات، هذا ما يفضله الكثيرون، وهذا ما نؤكد عليه في كورس الربح من الانستقرام، والذي يحتوي على الكثير من الأفكار والأسرار غير التقليدية ولا المعروفة، والتي حوّلت الطلاب من مبتدئين بالانستقرام، إلى محترفين بالربح والتسويق، خلال فترة قليلة كانت مفاجئة جداً للبعض والحمد لله

www.TheH2Academy.com

إذا كنت تريد الربح من انستقرام فحسابك الخاص يجب أن يكون كهذا أيضاً، متناسق ومرتب وله طابعه الخاص الذي يميزه عن غيره، فيصبح من السهل عليك الحصول على متابعين أكثر، وبالتالي الحصول على ربح من انستقرام



الموضوع الذي يستهدفه حسابك على انستقرام

الموضوع أو كما يطلق عليه عادة في التسويق المجال أو (Niche) يمثل المجال الذي يستهدفه الحساب الخاص بك. إن أفضل طريقة للربح من حساب إنستجرام هي تخصص حسابك في موضوع أو مجال معين، حيث تكون منشوراتك متعلقة به وتخدم كل المهتمين بهذا المجال.

يمكن أن يكون حسابك عن اللياقة البدنية، الرشاقة والجمال، أدوات المطبخ، الملابس، الحيوانات الأليفة وغيرها الكثير. وكلما كان المجال الذي تتخصص فيه محددًا أكثر، كلما استطعت الحصول على فرص ربحية بشكل أفضل. بالطبع من المفضل أن يكون اختيار مجال حسابك ناتج عن اهتمام وشغف حقيقي. بهذه الطريقة يمكنك الإبداع فيه، وتقديم فائدة حقيقية لمتابعيك. الجدير بالذكر أن أي شغف لديك يمكن أن يتحول إلى ربح من الانستقرام أيا كان هذا الشغف.

عندما يزور أي شخص ملفك الشخصي على انستقرام ويستطيع الإجابة على هذا السؤال " كيف سأستفيد من هذا الحساب؟ " في أسرع وقت وبشكل محدد، هذا يعني أن حسابك متخصص وبالتالي تزداد فرص حصولك على متابعين أكثر.

الربح من انستقرام عن طريق عروض الافلييت

التسويق بالعمولة هو أحد أهم أنواع التسويق وأكثرها ربحاً، ولكن ربما لا يعلم عنه الكثير بمفهومه المتداول "الافلييت" أو Affiliate marketing.

تخيل عندما يسألك صديقك عن التيشيرت أو الفستان الذي ترتديه، وأخذت صديقك/صديقتك إلى محل الملابس الذي تشتري منه، ثم اشترى هذا الشخص نفس المنتج، ثم قام صاحب محل الملابس بإعطائك عمولة نظير أنك جلبت له عميل.

هذا باختصار هو التسويق بالعمولة، أنت تقوم بالترويج لعروض أو منتجات بعض الشركات، وعندما يشتري أي شخص عن طريق الرابط الخاص بك تحصل أنت على عمولة .

كيف تحقق الربح عن طريق التسويق بالعمولة؟

ربما تسأل نفسك هذا السؤال، كيف أجعل أي شخص يشتري عن طريق الرابط الخاص بي، الأمر ببساطة هو تقديم الفائدة و المنفعة ألم تشاهد أنت شخصياً عزيزي القارئ بعض فيديوهات مراجعات الهواتف حتى تقرر اختيار ما ستشتره؟

ألم تقومي عزيزتي القارئة بمتابعة واحدة من خبيرات التجميل على انستقرام لمعرفة وصفة لعلاج مشكلة ما في بشرتك مثلاً؟ هذا الشخص الذي تثق به أنت، إن قال لك أن هذا الهاتف ممتاز، أو أن هذا المنتج أو الكريم جيد للغاية، ما هي فرص تصديقك له؟ هذا هو باختصار معنى التأثير، كم منتج أو خدمة أنت اشتريتها بسبب أن شخصاً آخر تثق به قد اقترح عليك ذلك

قدم النصيحة والمنفعة لمتابعيك في المجال الخاص بك، قدم لهم معلومات قيمة عن المنتجات أو الخدمات التي تنفعهم مع وضع اللينكات الخاصة بك، وبهذا أنت تقدم المنفعة وأيضاً هم كذلك



كيف تحصل على عروض الافلييت

للتسويق على انستقرام؟

هذا سؤال أيضاً ربما يخطر ببالك، والأمر يعتمد أيضاً على الجمهور الذي تستهدفه، هل هو جمهور عربي أم أجنبي، ولكني سأجيبك عن السؤال أيا كان الجمهور الذي تستهدفه أو المجال الذي ستخصص فيه .

هناك عدة برامج للتسويق بالعمولة، وأيضاً هناك منصات متخصصة تجمع الكثير من العروض والمنتجات في مكان وبهذا يصبح أمر Affiliate network واحد فيما وتسمى اختيار العروض سهل جداً بالنسبة لك .

وتعد البرامج والمنصات التالية هي الأهم على الإطلاق:

1- برنامج أمازون للتسويق بالعمولة: برنامج قوي للغاية، حيث أنك ستجد على أمازون كل ما يمكن أن تتخيله والمناسب لأي جمهور ودولة في العالم .. كما يقولون ستجد هناك من الإبرة إلى الصاروخ .

2- برنامج التسويق بالعمولة الخاص بسوق: موقع سوق - هو تابع لشركة أمازون بالمناسبة - وهو واحد من أشهر المتاجر العربية والتي يعتمد عليه الكثيرين .

على الرغم أنه مؤخراً تواترت بعض الأخبار عن بعض المشاكل في هذا البرنامج، إلا أنه مازال واحد من أهم برامج التسويق بالعمولة في الوطن العربي، وربما هذه المشكلات قد تم حلها وقت قرائتك لهذا المقال، وخصوصاً أنه تحت إدارة العملاق أمازون الان .

كيف تحصل على عروض الافلييت للتسويق على انستقرام؟

3- برنامج التسويق بالعمولة الخاص بجوميا: جوميا كذلك أصبح متجر مشهور وموثوق فيه, وهو يحتوي على نظام تسويق بالعمولة ممتاز .

4- شركة كليك بانك: تعد هذه أهم المنصات التي يمكنك من البدء في التسويق بالعمولة بسهولة, فهي توفر العديد من المنتجات في الكثير من المجالات, والتي يمكنك البدء في الترويج لها .

5- برامج التسويق الخاصة بأي خدمة تستخدمها: هناك الكثير من الشركات التي تقوم بعمل برامج تسويق بالعمولة خاصة بها, لهذا فكر في أي منتج أو خدمة تستخدمها أو هامة لجمهورك, وابدأ إن كان لديها برنامج للتسويق بالعمولة . وهناك المزيد , أكثر بكثير , ولكن لا يتسع المجال هنا ..

الربح من انستقرام عن طريق التعاون مع الشركات والعلامات التجارية

لماذا تلجأ الكثير من الشركات والماركات العالمية للنجوم والمشاهير للظهور في إعلاناتهم؟ لأن لهم تأثير ويرغب الكثيرين في تقليدهم .

أنت ترى هذا دوماً : الدكتور خلود , لجين عمران , علا الفارس , فادية الطويل , فهد العراذي , زين كرزون , وغيرهم , ممن تدفع لهم الشركات مقابل الإعلانات في حساباتهم .. هناك الكثير من الشركات والماركات التي تقوم بالتعاون مع هؤلاء المؤثرين, أصحاب الحسابات المؤثرة على وسائل التواصل الاجتماعي وخصوصاً الانستغرام . أنت أيضاً يمكنك التعاون مع هذه الشركات أيا كان عدد متابعيك, طالما أنهم متابعين متفاعلين في مجال محدد. هذا التعاون يكون عبارة عن عرض لمنتجات هذه الشركات, أو القيام بعمل مراجعة لتلك المنتجات أو عمل حملات دعائية, وإهداء بعض هذه المنتجات مجاناً لمتابعيك .

الربح من انستغرام عن طريق

المنشورات المدفوعة

هذه الطريقة تشبه الطريقة السابقة ولكن تختلف عنها قليلاً, حيث أنه يمكنك أن تتعاون مع مؤثرين مثلك وليس شركات وماركات مشهورة أو معروفة .

شخص ما يرغب في أن تنشر حسابه أو خدمته لجمهورك لكي يحصل على متابعين .

فربما أنت لديك حساب خاص بالحيوانات الليفة مثل القطط, وأنا أملك منتجاً أو خدمة تتعلق بهذا الأمر, فسأقوم بدفع مبلغاً مالياً

مقابل نشر فيديو أو منشور معين عن هذا المنتج

هذه الطريقة مشهورة وتعد مصدراً جيداً للدخل خصوصاً في

عصر الدروب شيبينج الذي نعيشه حالياً. هذه الطريقة رائجة

للاغاية خصوصاً في الوطن العربي, لأن الكثيرين يرغبون في أن

تكون لهم حسابات انستغرام كبيرة .



الربح من إنستقرام عن طريق الترويج لخدماتك وعملك الحر

ربما أنت مصور أو رسام جرافيك، يمكنك الترويج لهذه الخدمات عن طريق حسابك على إنستقرام، فأنت تقدم النصائح والفوائد لجمهورك، وأيضاً هناك منهم أو من معارفهم من يحتاج لك لمساعدته مقابل المال.

لا يقتصر الأمر على التصوير فقط، يمكنك أن تكون مبرمج أو مصمم مواقع أو حتى محام، لا يهم، لطالما الأشخاص الذين يمكنهم الاستفادة من خدماتك لديهم حسابات على إنستقرام، إذن يمكنك تحقيق الأرباح.

الربح من إنستقرام عن طريق جلب الزوار لموقعك

يمكنك أن تستغل إنستقرام كذلك لجلب الزيارات لموقعك، فربما تعتمد على الربح من ادسنس أو من الإعلانات عموماً. ربما موقعك يعتمد على التسويق بالعمولة أو أنك تبيع منتج معين مباشرة من موقعك.

طالما تملك موقعاً فبالأكيد أنت تحتاج إلى الترافيك، وكلما زاد الترافيك كلما زادت أرباحك. والأمر لا يتوقف على المواقع فقط، فيمكنك أن تعتمد على جلب الزوار لقناتك على اليوتيوب أو غيرها من المنصات.

الربح من إنستقرام عن طريق بيع خدمات الصور والانفوجرافيك

الربح من انستقرام عن طريق الترويج لخدماتك وعملك الحر

هناك الكثير من أصحاب الحسابات على انستقرام الذين يبحثون دوماً عن صور جذابة ومعلومات قيمة، لكي يقوموا بنشرها لمتابعيهم، لماذا لا تقدم أنت هذه الخدمة؟ يمكنك توفير بعض الصور الحصرية أو تصميم بعض الصور والانفوجرافيك كالتالي أشرت لها سابقاً لأصحاب الحسابات المختلفة على الانستقرام، خصوصاً إن كنت تملك معرفة بسيطة حول فوتوشوب أو برامج التصميم المختلفة . كل ما عليك فعله هو أن تبحث عن الحسابات المختلفة للمؤثرين أو الشركات في مجال معين على انستقرام، ثم تبيع لهم الصور والانفوجرافيك التي قمت بتصميمها . المميز في هذه الطريقة أنه يمكنك أن تعمل في أكثر من مجال، بل ويمكنك أن تبيع الصور التي صممتها أكثر من مرة حسب الاتفاق مع من تبيع له . كما يمكنك أن تعرض هذه الخدمة كذلك على منصات العمل الحر المختلفة حتى تحصل على عملاء أكثر. أو يمكنك بيع هذه الصور مباشرة على بعض المواقع المخصصة لهذا (المميز في هذه المواقع أنك تحصل على المال مقابل كل مرة يتم بيع صورتك فيها) .

الربح عن طريق إدارة حسابات انستقرام والتسويق لها

بعد أن تتعامل مع أي منصة تصبح خبيراً بها، تعرف كل أسرارها وخبائها أكثر من غيرك. فهناك الكثير من الناس من لا يملكون تلك الخبرة فيما يتعلق بانستقرام .

يمكنك أن تكون مسؤولاً عن إدارة حسابات انستقرام لمختلف المهتمين بأن يكون لهم حسابات قوية. يمكنك أن تدير حساب لمؤثر أو صاحب قناة على اليوتيوب أو صاحب موقع مثلاً، لأنه لا يعرف كيفية التعامل بشكل جيد مع انستقرام مثلك .

يمكنك أن تدير حساب انستقرام لمطعم أو شركة أو محل ملابس، هناك الكثير ممن حولك من يمكنك أن تبدأ هذه الخدمة معهم لكي يستفيدوا من انستقرام أكثر استفادة .

ولا حاجة لي أن أخبرك أن هناك الكثير من الشركات في الوطن العربي التي تقدم تلك الخدمة بمبالغ كبيرة. مما يعني الحاجة لهذه الخدمة وزيادة الطلب عليها، وهذا يشير إلى وجود الكثير من الفرص والأرباح في هذا المجال .

نصائح هامة للربح من انستقرام

مؤخراً وطبقاً لآخر تحديثات خوارزميات انستقرام، وجد الكثير من المسوقين أن الفيديو هو أكثر أنواع المحتوى الذي يقوم انستقرام بنشره بين مستخدميه .

Instagram stories لهذا اهتم بهذا النوع من المحتوى وأيضا بـ أو قصص انستقرام، حيث يمكنك أن تتفاعل مع متابعيك بشكل أكبر .

لا تتوقف فقط عند انستقرام

بعد تحقيق نجاح وبداية بيزنس لك يدر لك دخلاً حتى لو كان بسيطاً على انستقرام، انقل هذا النجاح وقم بتكبيره كذلك عن طريق الفيسبوك واليوتيوب .

قم بعمل حسابات أخرى واطلب من متابعيك أن يتابعوك على مختلف وسائل التواصل الاجتماعي، وبالتالي تضاعف من أرباحك ومتابعيك. ولكن لا تقم بذلك إلا بعد أن تحقق نجاح أولاً حتى لا تشتت نفسك .

أي عمل يتطلب القليل من الإبداع والمجهود، لا تجلس مكانك وتنتظر أن يهطل عليك المال من السماء، فهذا لن يحدث، وأيضاً لا تقلد فقط وتفعل ما يفعله الآخرون كن مختلفاً ومميزاً وابدل مجهوداً إضافياً .. قواعد النجاح بسيطة ولكنها ليست سهلة ، فهي تتطلب الكثير من الجهد، ولكنك الآن تملك أساسيات البدء والربح من الانستقرام



كورس
الربح من
الانستقرام